

# POLO OPEN

POLO ET CULTURES ÉQUESTRES

**THE PERFECT MATCH**  
BAGATELLE CRÉE L'ÉVÉNEMENT

**TRIPLE COURONNE**  
À PALERMO AVEC MARCOS HEGUY

RENCONTRE AVEC  
**OLIVIER PESLIER**  
UN JOCKEY D'EXCEPTION

**CYRIL LIGNAC**  
PASSIONNÉ DES SAVEURS ET DE POLO

M 01763-3-F: 7,50 € - RD



# PROSPERING, UNE LONGUEUR D'AVANCE

## LE CHEVAL NOUS RESSEMBLE, ON NE TRICHE PAS AVEC LUI

Nous prodiguons aux joueurs de polo des conseils en matière de couverture sociale, de statut et de revenus.

*We provide polo players with advice on social security, status and income.*

par Stéphanie Le Bail

Photos Patrice Guéritot



Concours International de Dressage\*\*\* de Vierzon 2008

Prospering est partenaire du concours  
I. Hofstetter, au centre, lors d'une remise de prix à Julia Chevannes.  
Debout à droite, Pierre Cambourrieu, organisateur du concours



Isabelle Hofstetter et Philippe Gohorel  
Cabinet Prospering

**C**réée en 1991, Prospering est une société de conseil au cœur d'une approche novatrice, regroupant les professions du droit, du chiffre et de la finance.

Son ambition ? Optimiser la stratégie patrimoniale de ses clients sur le long terme selon une approche globale. À travers une réflexion en profondeur, Prospering analyse le patrimoine existant de ses clients et leur dispense des conseils relatifs à une expertise plurielle : juridique, comptable, administrative, successorale, fiscale, sociale, financière... Cette intelligence de la complexité, cette mise en cohérence de la stratégie patrimoniale, s'applique à tous les actes de la vie quotidienne.

**C**reated in 1991, Prospering is a consulting firm at the heart of an innovative approach, bringing together professionals from law, accounting, and finance.

*It's ambition? To optimise the assets strategy of its clients for the long term using a global approach. Via a thorough reflection, Prospering analyses the client's current assets and offers advice stemming from different expertises - legal, accounting, administrative, inheritance, fiscal, social, financial...*

*This knowledge of the complex, this alignment of the assets strategy, is applicable to all the actions of daily life.*



Concours International de Dressage\*\*\* de Vierzon 2008

## Interview des deux fondateurs de Prospering : Isabelle Hofstetter et Philippe Gohorel.

Quelles sont les affinités entre Prospering et le Cheval ?

- *Isabelle Hofstetter*

Le cheval nous ressemble, on ne triche pas avec lui. De même que Prospering travaille avec ses clients dans la durée en s'appuyant sur un solide réseau d'experts aux compétences pluridisciplinaires, un cheval de sport ne se fait pas du jour au lendemain. La préparation à la compétition est un travail sur mesure qui requiert de l'expertise, de la patience, de la finesse et beaucoup d'humilité. On ne monte jamais deux chevaux de la même façon. On apprend au contact de l'autre. Notre objectif est toujours de protéger les intérêts de nos clients, de les accompagner en écoutant leurs besoins et en les conseillant dans leur politique patrimoniale. Prospering sponsorise le CDI de dressage de Vierzon dirigé par Pierre Cambourieu ainsi que les équipes de paddock polo du Centre Equestre des Molières dirigé par Stéphane Masson Deblaize afin de favoriser un vivier de jeunes talents et de créer des synergies entre Dirigeants d'Entreprise de tous horizons à travers des valeurs partagées.

Quelles sont les questions relatives au polo que l'on vous soumet le plus souvent ?

- *Philippe Gohorel*

Trois types de clients, avec des problématiques qui leur sont propres, s'adressent à nous : les dirigeants d'écuries et de centres équestres, les joueurs et les capitaines d'équipes.

Les **dirigeants d'écuries et de centres équestres** ont été très affectés par la loi de 2005 qui a rattaché les exploitants équestres au monde agricole. Nous les avons accompagnés dans leur changement de statut juridique ou leur création de structures adaptées à leur situation afin qu'ils réalisent des économies futures, pérennisent leur activité et se libèrent des formalités.

Nous prodiguons aux **joueurs de polo** des conseils en matière de couverture sociale, de statut et revenus (souvent disparates). Bien entendu, nous sommes également très présents au moment de la question cruciale de leur reconversion.

S'agissant des **capitaines d'équipes**, nous les conseillons, notamment, pour l'emploi des *petiseros* au regard du droit social français...

**Matthieu Delfosse, un des meilleurs joueurs de polo français, handicap 4 et client fidèle de Prospering, retrace les grandes étapes de sa carrière :**

Mon père m'a mis à cheval dans une écurie où se pratiquait un polo d'amateur. Dès l'âge de quatre ans, je tapotais la balle avec les « grands ». J'ai appris sur le tas, sans aucun encadrement technique.

Issu d'une famille très modeste, c'est en travaillant comme palefrenier que j'ai pu acheter mes premiers chevaux, des réformés des courses que j'ai formés pour le polo. Puis je suis parti à l'étranger pour perfectionner mon jeu.

J'ai participé à de nombreux matchs en tant qu'invité avant d'être défrayé pour jouer...

## Interview with the two founders of Prospering: Isabelle Hofstetter and Philippe Gohorel

What are the similarities between Prospering and horses?

- *Isabelle Hofstetter*

Horses are like us, we can't cheat them. Just as Prospering works with its clients over time based on a strong network of experts with multidisciplinary skills, similarly a sport horse isn't made from one day to the next. The preparation for competition is custom work that requires expertise, patience, finesse and lots of humbleness. One never rides two horses in the same way. One learns from contact with the other. Our objective is always to protect the interests of our clients, to assist them by listening to their needs and advising them in their asset policies. Prospering sponsors the CDI of dressage of Vierzon, managed by Pierre Cambourieu, as well as the teams of paddock polo at the Centre Equestre des Molières, managed by Stéphane Masson Deblaize, in order to promote a pool of young talent and create synergies between business leaders from all backgrounds through shared values.

What questions related to polo are you asked most often?

- *Philippe Gohorel*

Three types of clients, each with their own problems, come to us: the managers of stables and equestrian centres, players, and team captains.

The managers of stables and equestrian centres are heavily affected by the Law of 2005 that has linked equestrian operators to the agricultural world. We have accompanied them through their change of legal status or creation of structures adapted to their situation so that they make future savings, continue their activity, and are freed from formalities.

We provide polo players with advice on social security, status and income (often disparate). Of course, we are also very present at the moment of the crucial question of their retirement and next career.

As for team captains, we advise them about the employment of *petiseros* in regards to French labor law ...

**Matthieu Delfosse, one of the best French polo players, handicap 4 and loyal customer of Prospering, retraces the milestones of his career:**

'My father put me on a horse at a stable where they played amateur polo. From the age of four, I was hitting the ball with the 'grown ups'. I learned on the job, without any technical training.

Coming from a very modest family, it was by working as a groom that I could buy my first horses, re-trained racehorses, that I trained for polo.

Then I went abroad to perfect my game.

I participated in many matches as a guest before being paid to play...

Aujourd'hui, je partage mon temps entre Bagatelle, Apremont, La Baule, Saint Tropez, Megève, Barcelone et Pertuis, où j'ai démarré ma carrière. Cette année, mon équipe, le Pommeraie, a été troisième de l'Open de Paris et deuxième du Coquetier d'Or. Jamais je n'aurais pensé pouvoir en arriver là... Mais mon plus grand plaisir reste de jouer avec des chevaux que j'ai dressés. C'est la raison d'être de la société

*Today, I divide my time between Bagatelle, Apremont, La Baule, Saint Tropez, Megève, Barcelona and Pertuis, where I began my career. This year, my team, the Pommeraie, was 3rd in the Open de Paris and 2nd in the Coquetier d'Or. I never would have thought to be able to get there... But my biggest pleasure remains playing on horses that I trained. That's the purpose of the business I created with the same*

le joueur de polo Matthieu Delfosse  
avec Mambo, petit mais rapide !  
Toujours reconnaissable à sa bombe noire,  
il ne porte pas le casque de polo classique.

Derby Polo Tente d'Argent 2009  
La Baule - Juillet 2009



que j'ai créée et qui porte le même nom que votre magazine : **Polo Open**.

Par recommandation, j'ai rencontré l'équipe de Prospering, qui assure le suivi de toutes mes démarches. La société a facilité la création de ma structure juridique, une SARL, et m'a conseillé sur des questions d'assurance, de responsabilité civile et de mise en cohérence de mes actifs professionnels et personnels.

Je peux ainsi me consacrer aux chevaux...

Les gens ont une image fautive du polo : ils imaginent qu'il est l'apanage d'une élite, qu'il est réservé aux gens fortunés. Or la plupart des professionnels se sont formés comme moi : en partant de rien ou presque, grâce à l'amour du cheval, à force de volonté et de passion. »

*name as your magazine: Polo Open.*

*On recommendation, I met the team at Prospering, which follows all my efforts. The company facilitated the creation of my legal structure, a SARL, and advised me on questions of insurance, civil responsibility, and the alignment of my personal and business assets.*

*I can therefore concentrate on horses...*

*People have a false idea of polo. They imagine that it's the exclusive right of the elite, that it's only for the wealthy. However, most of the professionals were trained like I was - starting from nothing or next to nothing, thanks to a love of horses, a force of will and passion.'*